



PROJETO INTEGRADO ADMINISTRAÇÃO PARA ENGENHARIA

Grupo 10

Alunos:

Vinicius Arruda de Godoy

1012023200046

Kaique Silva Alves

24001140

Patricia Aparecida do Prado Paiva

1012023200210

Gabriel Mariano da Silva

RA

24000908

Professor:

ADILSON BAZOTTI TOMÉ

LUCAS HENRIQUE BASTOS MARTINS

Sobre a empresa:

Nome: Fazenda CacauForte

Ramo de atuação: Produção de matéria prima para a indústria alimentícia

Área produtiva: 100 há

Localidade: Ilheús , BA



Sobre a cultura do Cacau e o seu mercado

- O Cacaueiro e uma cultura que demanda atenção especial tanto em seu manejo quanto nas condições ambientais, necessitando de uma série de requisitos para que a planta possa alcançar uma boa produção, tais como:



- Tipo de solo;
 - Presença de sombreiros;
 - Presença de quebra ventos;
 - Grande disponibilidade de Água;
 - Controle de podas;
- Um cacaueiro geralmente começa a produzir no seu segundo ano de vida, produzindo durante o ano inteiro e mantendo esse ritmo até o quinto ano, quando o cacaueiro se encontra totalmente maduro.
 - Por conta desses e de outros fatores a produção de cacau em larga escala e uma atividade bastante complexa.

Atividade chave e proposta de valor:

Somos produtores, a nossa principal atividade é a produção e venda de cacau, de amêndoas e de outros subprodutos da planta.

Buscamos gerar valor com produtos com a mais alta qualidade, respeitando o meio ambiente priorizando a gestão racional dos recursos e cumprido as normas e leis ambientais.



Parceiros chave:

Para manter a nossa empresa em funcionamento desde o plantio até a colheita necessitamos de uma variedade de parceiros que sejam capazes de atender as nossas diversas demandas.

Principais parceiros :

- Cooperativa
- Transportadora
- Empresa de insumos
- Bancos e linhas de crédito

Recursos chaves

infraestrutura da empresa

Para mantermos o dia a dia de nossa empresa necessitamos de uma grande variedade de bens e imóveis necessários em todas as etapas produtivas:

- Mão de obra fixa e sazonal
- Tratores e implementos
- Cochos de fermentação
- Secadores industriais
- Mudas beneficiadas
- Infraestrutura de armazenamento e manejo
- infraestrutura administrativa

Mercado e segmento de clientes

Por conta dos ataques das pragas e pela complexidade produtiva da cultura, a demanda e o preço da tonelada de cacau tem aumentado significativamente no mercado nacional e internacional.

Nossa empresa busca suprir essa demanda através da venda direta de seus produtos a empresas alimentícias de pequeno a médio porte.

Também efetuamos parcerias com cooperativas e associações de produtores para realizarmos vendas com preços mais competitivos.



Canais de relacionamento

Buscamos criar relacionamentos duradouros com os nossos clientes, fornecedores e associados, para isso utilizamos dos seguintes meios digitais:

- WhatsApp
- Email
- Website próprio
- Instagram

Mas também criamos redes de relacionamento físicos através de:

- Equipes de vendedores (abertura de novos mercados)
- Criação de dias de campo
- Reuniões nas associações e cooperativas

Estrutura de custos

Os custos da nossa empresa são variados porém eles se restringem quase que inteiros a nossa estrutura produtiva;

Custos variáveis diretos:

Insumos (Defensivos, adubos e fertilizantes)

Mudas selecionadas e beneficiadas

Diesel

Manutenção

Salários da mão de obra temporária

Salários

Custos fixos diretos:

Depreciação dos maquinários, implementos e instalações

Seguros

Estrutura de custos

Custos variáveis indiretos:

Água

Energia

Salários

Investimentos

Serviços

Terceirizados

Custos fixos indiretos

Impostos

Juros

Fontes de renda


Venda do fruto e da amêndoa do cacau para cooperativas e empresas de pequeno e médio porte e pessoas físicas

venda de subprodutos do cacau, como a casca da amêndoa destinada a empresas farináceas, que produzem farinha de cacau

Conclusão\

Através dessa apresentação concluímos que nossa empresa possui viabilidade financeira , por conta do custo relativamente baixo de produção e pelo elevado valor comercial do cacau , assim devendo priorizar o manejo em busca de uma elevada produção.




Parceiros Chave

Cooperativas e associações

Transportadora

Empresas de insumos agrícolas

Bancos e linhas de créditos




Atividades Chave

Produção de matéria prima para a indústria alimentícia

+ Adicionar post-it



Recursos Chave

Mão de obra fixa e sazonal




Tratores e implementos

Infraestrutura de Irrigação

Coxos de fermentação


  

Secadores industriais

Mudas preparadas

Proposta de Valor




  

Geração de valor por meio da venda de frutos e amêndoas da mais alta qualidade, respeitando o meio ambiente priorizando a gestão racional dos recursos e cumprido as normas e leis ambientais.

Relacionamento com o Cliente

Mantemos contato com os clientes por meio digitais via: WhatsApp, Email, Instagram.

Reuniões nas associações comerciais e cooperativas

+ Adicionar post-it

Canais

Site próprio e vendedores da empresa

Segmento de Mercado




  




Empresas alimentícias




  




Cooperativas de produtores

Mudas preparadas

  
Infraestrutura de armazenamento e manejo

  
Infraestrutura para o beneficiamento de amêndoas

  
Infraestrutura administrativa

  
Infraestrutura de logística e manutenção




+ Adicionar post-it




+ Adicionar post-it

+ Adicionar post-it




+ Adicionar post-it




+ Adicionar post-it

  
Fretagem por meio de empresas de logísticas parceiras

  
Reuniões com associações e cooperativas




Estrutura de Custos




  
Investimento em maquinários, implementos, infraestrutura e marketing.




  
Custos variáveis : Energia, diesel, água, manutenção, impostos, transporte.

  
Insumos

Fontes de Renda

  
Venda do fruto e da amêndoa do cacau para cooperativas e empresas de pequeno e médio porte

  
Venda do fruto e da amêndoa do cacau para pessoas físicas.

  
Venda de subprodutos de cacau para empresas parceiras

Bibliografia

Cacau Cantagalo - O cultivo do cacau nas Fazendas Cantagalo. acesso em: 28/05/2024

215-CACAU - PRODUÇÃO MANEJO COLHEITA.pdf — Ministério da Agricultura e Pecuária (www.gov.br) acesso em: 28/05/2024

Tudo o que você precisa saber sobre a produção de cacau no Brasil: história, desafios e perspectivas futuras - suafazenda.com.br acesso em: 28/05/2024